

Poštovani,

Povodom pitanja upućenih Naručiocu od strane potencijalnih ponuđača od dana 22.12. do 27.12.2011. godine, a u vezi sa postupkom javne nabavke nameštaja, ugostiteljske opreme, spoljnih eksponata i tekstilnih proizvoda radi opremanja IS Petnica, broj nabavke: IOP/3-2011/G, dostavljamo sledeće odgovore:

**Pitanje br. 1:**

1.Obzirom da su licitacione garancije neuobičajeno i neproporcionalno vrednosti posla velike (uobičajeno je cca 2% vrednosti ponude), da li je moguće garantovati ozbiljnost ponude menicama?

**Odgovor br. 1:**

Ne, nije.

**Pitanje br. 2:**

**STANDARDI KONTROLE KVALITETA  
LOT 6-KUHINJSKA OPREMA**

Potrebno je da nam dostavite obaveštenje za koji deo opreme je potrebno da se prilože sertifikati?

\*Ni jedan inostrani proizvođač kojeg smo kontaktirali ne poseduje **SVE** tražene sertifikate.

**Odgovor br. 2:**

Navedene Sertifikate potrebno je priložiti za termičku, rashladnu, neutralnu opremu (radni i neutralni stolovi, stalaže, kante za smeće, viseći ormari, sudopere, regale), liniju za samoposluživanje, mašine za pranje posuđa kao i za procesne mašine za mlevenje mesa, salamoreznice i seckalice za povrće. Ovi Sertifikati nisu potrebni za: vending mašine, opremu za pekarstvo, mašine za pranje voća i povrća, sitni inventar. Umesto njih dovoljno je priložiti CE ili NSF sertifikat.

**Pitanje br. 3:**

Traženi sertifikat o higijenskom standardu CSQA ne poseduje ni jedan inostrani proizvođač koje smo kontaktirali.

Jedini inostrani proizvođač na čijem smo sajtu pronašli da poseduje CSQA sertifikat je ANGELO PO i nijedan drugi proizvođač.

Obzirom da insistirate na obaveznom prilaganju ovog sertifikata smatramo da favorizujete navedenog proizvođača čime stavljate u neravnotežan položaj sve ostale ponuđače koji nisu direktni distributeri navedenog proizvođača.

Iz navedenog se može zaključiti da se favorizuje samo jedan proizvođač kao i jedan ponuđač koji zastupa navedenog proizvođača i smatramo da bi ovaj ponuđač bio u sukobu interesa prema klauzuli 4. tačka 4.2 (a) iz odeljka I -Uputstvo ponuđačima A.opšti deo.

Ponovo postavljamo pitanje da li je neophodno da se dostavi sertifikat o higijenskom dizajnu CSQA ?

**Odgovor br. 3:**

Važi odgovor na pitanje br.2.

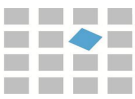
**Pitanje br. 4:**

**Odeljak I -uputstvo ponuđačima  
tačka 21 -Garancija ponude**

Da li se podrazumeva da se priloži bankarska garancija za ponuđene LOT-ove u navedenom iznosu ili je moguće dostaviti pisma o namerama banke za izdavanje garancije?

**Odgovor br. 4:**

Potrebno je priložiti bankarsku garanciju kao garanciju ponude.



**Pitanje br. 5:**

**Kada se dostavlja bankarska garancija za dobro izvršenje posla ( uz tendersku dokumentaciju ili obavezu ima izabrani ponuđač ) ?**

Odgovor br. 5:

Izabrani ponuđač pribavlja bankarsku garanciju za dobro izvršenje posla u roku od dvadeset osam (28) dana od prijema obaveštenja o dodeli ugovora od naručioca.

**Pitanje br. 6:**

**S obzirom da je tenderska dokumentacija vrlo zahtevna u smislu pribavljanja dokumentacije iz inostranstva i bankarskih dokumentacija, a termin za predaju ponuda se poklapa sa božićnim i novogodišnjim praznicima koji se u inostranstvu koriste pune dve nedelje, smatramo da je potrebno da se rok za podnošenje ponuda produži.**

**Molim Vas da se izjasnite po tom pitanju.**

**Odgovor br. 6:**

Naručilac neće produžiti rok za podnošenje ponuda.

**Pitanje br. 7:**

a) Da li je dovoljna potvrda za dokumenta iz tenderske dokumentacije koja se nalaze na strani 48-82str od strane dilera za poz 157-158-159-160 ili potvrda od kompanije sa kojom radimo i koja je proizvoač kuhinjske opreme a koja za velike poslove obezbeuje I drugu pojedinačnu opremu kao npr. na navedenim pozicija I koju bi smo u tom slucaju uvezli preko njih?

b) Da li je takoe dovoljan kopija ugovora dilera sa proizvoacem iz kojih se vidi (kao dokaz) da navedena kompanija ima saradnju?

**Odgovor br. 7:**

Komisija za javnu nabavku će uzeti u razmatranje ponudu koja sadrži ovakvu autorizaciju proizvođača ceneći podnesene dokaze sa suštinskog aspekta - mogućnost obezbeđenja originalnih proizvoda, proizvođačke garancije, originalnih rezervnih delova i sl.

**Pitanje br. 8:**

Poštovani molimo Vas da nam odgovorite na sledeće pitanje:

1. Kako se tretira poreklo robe ako je repromaterijal uvoz , a finalni proizvod urađen u zemlji?

Konkretno Lot br. 8: Tekstilni proizvodi

Materijal za šivenje se uvozi a dorađuje se u zemlji. Ovo pitanje postavljamo da bi znali kako da postupimo u popunjavanju Obrasca strukture cena . t.j. dali se popunjavaju kolone 4 i 5.

**Odgovor br. 8:**

Obrazac strukture cena popunite podacima koji se odnose na finalni proizvod tj. robu koju nudite.

**Pitanje br. 9:**

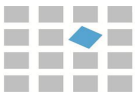
1. Pitanje se odnosi na sertifikate CSQ Eco i CSQA higijeničnog dizajna ili ekvivalentne sertifikate.

Mišljenja smo da je potrebno definisati grupe proizvoda za koje su potrebni navedeni sertifikati, kako se ne bi došlo u situaciju da se neko žali po tom pitanju.

Naime navedeni sertifikati postoje kod niza proizvoaca za kompletnu termicku opremu, neutralnu opremu (radni i neutralni stolovi, stalaže, kante za smeće, viseci ormari, sudopere, regali), rashladnu opremu, mašine za pranje posuđa.

Navedene sertifikate ili njihove ekvivalente ne poseduje ni jedan proizvoač na planeti vending aparata, opreme za pekarstvo poput laminatora i delilica za testo i mesilica za testo, mašina za pranje voća i povrća, sitan inventar. Od procesnih mašina postoje proizvoaci sa navedenim sertifikatima jedino za ljuštalice za krompir, salamoreznicu, mašinu za mlevenje mesa, sterilizator, seckalicu za povrće.

Iz navedenog postoji mogućnost da se tumaci da su potrebni navedeni sertifikati za svaki artikal naveden u tenderskoj dokumentaciji, što ne postoji i ne poseduje ni jedan proizvoač na planeti.



Mišljenja smo u najboljoj nameri da tender uspe, da je potrebno da definišete da je navedene sertifikate potrebno imati za termicku, rashladnu, neutralnu opremu, liniju za samoposluživanje mašine zapranje posua, što postoji kod niza proizvoaca u svetu i na našem tržištu. Za procesne mašine je na Vama da kažete sve ne trebaju ili pak ove koje smo naveli da postoje na planeti. Ili pak koja grupa proizvoda mora imati.

Shvatamo da ste želeli da imate kvalitetnu opremu po svetskim standardima i u to ne želimo da se upuštamo, ali navedene sertifikate ne poseduju kompanije koje proizvode vecinu procesne opreme i alata poput navedene u drugom pasusu.

Vama ostavljamo da odlucite, da li navedeni sertifikati treba da važe za kompletnu termicku, neutralnu, rashladnu opremu, a da sve druge proizvode moraju da se imaju sertifikati CE ili NSF i slicni. Bojimo se da u suprotnom oni koji nemaju uopšte navedene sertifikate ni za jedan segment opreme mogu da obore tender i da kažu po kom kriterijumu je neko izabran za pobednika a nema sertifikate higijenik dizajna i ISO 14001 što je ekvivalent CSQEco za sve procesne mašine poput mesilice, miksera, delilice, laminatora, mašine za pranje parom, male fermentacione komore sa 8 posuda, i vending aparata.

**Odgovor br. 9:**

Važi odgovor na pitanje br.2

**Pitanje br. 10:**

Uslovima definisanim OUU 15.1 predviđeno je avansno plaćanje u iznosu od 40% i ostatak od 60% nakon prijema dobara.

Da li je obaveza ponuđača ovakav način plaćanja, odnosno mora li se zahtevati avansno plaćanje ili ceo iznos može da se fakturiše nakon isporuke?

**Odgovor br. 10:**

Nije obavezan zahtev za avansnim plaćanjem. Radi se o pravu izabranog ponuđača na isplatu avansa u maksimalnom iznosu do 40% ugovorene cene. Dakle, dobavljač može naplatiti celokupnu ugovorenu cenu nakon isporuke.

**Pitanje br. 11:**

U obrascu strukture cene pod rednim br 70 - ručni mikser navedeno je količina 1. U tehničkoj specifikaciji pod rednim brojem 70, za isti artikal stoji količina 3. Koliko komada ručnih miksera je neophodno?

**Odgovor br. 11:**

Ponuđač treba da ponudi cenu za 1 komad ovog artikla. Takođe, podsećamo da naručilac zadržava pravo da poveća ili smanji količinu dobara i pratećih usluga koje su prvobitno određene, pod uslovom da se ovim ne uvećaju procenti koji su naznačeni u obrascu OPP (20%), a bez ikakve promene u jedinicama cene ili ostalim uslovima i pretpostavkama ponude i konkursne dokumentacije.

**Pitanje br. 12:**

Obzirom da je u uslovima dokumentacije jezik ponude srpski, ukoliko izlazimo zajedno sa hrvatskom firmom, da li dokumentacija koju dostavljamo od njih treba da bude zvanično prevedena ili ne?

**Odgovor br. 12:**

Jezik ponude treba da bude razumljiv licima kojima je jezik komunikacije srpski. U tenderima koje je do sada JUP Istraživanje i razvoj d.o.o. sprovodilo, ponuđači iz Republike Hrvatske nisu svoju zvaničnu dokumentaciju prevodili na srpski jezik i ta činjenica nije uticala na ispravnost njihovih ponuda.